Metall Service Menziken: Betriebserweiterung mit einer neuen Lager- und Logistikfläche

Für einen noch grösseren Kundennutzen

Metall Service Menziken hat den Absatz ihrer Produkte in den letzten zehn Jahren mehr als verdoppelt. Gleichzeitig stieg die Zahl der Bestellpositionen um einen Drittel. Diese Zunahme ist Ausdruck der Nachfrage nach <just in time> geliefertem, fertig konfektioniertem Material.

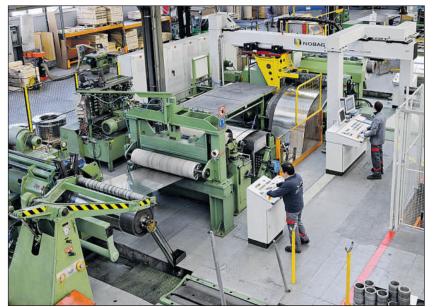
msu./pd. Um die Kunden weiterhin optimal bedienen zu können, hat Metall Service Menziken nun die Vorarbeiten für eine Betriebserweiterung von rund 3000 Quadratmetern und einen Büroneubau in Angriff genommen. Die Betriebserweiterung umfasst ein neues Logistikterminal, zusätzliche Lager- und Logistikflächen sowie einen Anarbeitungsbereich. Das neue Logistikterminal für das Be- und Entladen der LKWs gewährleistet ein schnelles und schonendes Materialhandling. Das ermöglicht Metall Service Menziken noch schnellere Lieferzeiten.

Materialhandling unter einem Dach

Durch die neue Lager- und Logistikfläche kann das Materialhandling in Zukunft komplett «in house» abgewi-



Die Firma Metall Service AG Menziken auf Expansionskurs: Am bisherigen Standort laufen die Vorbereitungen für eine Betriebserweiterung, zu der auch der Bau einer Umfahrungsstrasse gehört. (Bilder: zVg.)



Modernste Produktionsanlagen (im Bild die Spaltanlage) ermöglichen eine hohe Flexibilität und kurzfristige Auftragsabwicklung.

ckelt werden. Dadurch entfallen auch die bisherigen Aussenlager. Gleichzeitig werden so die Arbeitsprozesse gestrafft. Das sorgt für schnellere Rüstzeiten und garantiert kürzere Termine.

Die zusätzliche neue Anarbeitungsfläche eröffnet Metall Service Menziken zudem willkommene Möglichkeiten, um den Maschinenpark in Zukunft den sich wandelnden Anforderungen der Kunden flexibel anzupassen und ihnen so noch mehr Nutzen zu bieten.

Der Büroneubau erfolgt auf dem Dach des Betriebsgebäudes. Dank der damit verbundenen Nähe zur Fertigung und Logistik sind die Kundenberater noch flexibler, um sehr schnell auf Kundenwünsche zu reagieren.

Bau einer Umfahrungsstrasse -Spatenstich im November

Die Vorarbeiten für die Betriebserweiterung laufen seit Ende August 2012. Dazu gehört der Bau einer Um-

«Seit wir zur Debrunner Koenig Holding gehören, konnten wir uns nochmals enorm entwickeln.»

(Matthias Ruch, Geschäftsführer der Metall Service AG Menziken)

fahrungsstrasse rund um das bestehende Betriebsgebäude zur Erschliessung des neuen Logistikterminals. Dazu muss auch ein Bach umgelegt und aufgrund der Gesetzgebung teilweise offen gelegt werden. Der Spatenstich für den Hochbau ist spätestens für Anfang November geplant. Weitere Infos unter www.metallservice.ch

Menziken

Badi Menziken 12 Tage geschlossen

(Mitg.) Wegen Revisions- und Reinigungsarbeiten ist die Badi Menziken vom 17. bis und mit 28. September geschlossen. Ab dem 29. September ist das Hallenbad mit Sauna und Dampfbad mit den Winterbetriebszeiten wieder geöffnet. Für Kinder findet wieder jeweils am Mittwoch ein Spielnachmittag statt.

Blue-House Töggeliverein Menziken

Infolge Auflösung des Vereinslokals in Menziken wird die am 2. Mai 2006 erteilte Betriebsbewilligung für die Führung des Vereinslokals des Blue-House Töggeli-Jugendvereins, Badstrasse 4, Menziken, rückwirkend per 1. Juli 2012 aufgehoben.

Bauwesen

Folgende Baubewilligungen sind erteilt worden: Herbert und Erica Hediger, Wyssweidweg 22, Menziken, Anbau Glasvordach. - Einwohnergemeinden Menziken und Burg, Neubau Kanalisations- und Wasserleitung, Strassenausbau 2. Ausbauetappe Grenzstrasse (Kirchstrasse bis Eichenberger Gewinde AG), Grenzstrasse/Russirainstrasse.

SD Aargau fordern:

Steuerabzug bei Selbstschutzmassnahmen

sd. Einbrüche und andere Delikte gehören praktisch zur Tagesordnung. Die Sicherheitsbehörden empfehlen der Bevölkerung fortwährend, sich vor Einbrüchen usw. durch gezielte Sicherheitsmassnahmen selbst zu schützen. Solche private Selbstschutzeinrichtungen (Glasverstärkung, Türen usw.) verschlingen enorm viel Geld. Wenn die Sicherheitsorgane nicht bereit sind, die Bevölkerung vor massiv zunehmenden Kriminaltaten umfassend zu schützen und den Selbstschutz auf Private - verbunden mit hohen Kosten - abwälzen, sehen es die SD Aargau für angebracht, dass die privaten Selbstschutzkosten steuerlich in Abzug gebracht werden können. Es ist die Aufgabe des Staates, die Bevölkerung umfassend zu schützen. Die SD Aargau planen einen entsprechenden parlamentarischen Vorstoss im Grossen Rat.

Pro Senectute Aarau

Spazierwanderung

(Eing.) Am Mittwoch, 3. Oktober, wird eine Spazierwanderung durchgeführt, von Langnau im Emmental über den Ilfis Uferweg nach Trubschachen. Abfahrt am Bahnhof Aarau, um 10.14 Uhr, Gleis 5; voraussichtliche Rückkehr in Aarau, um 17.12 Uhr. Nach einer kurzweiligen Bahn- und Busfahrt beginnt die Wanderung etwas ausserhalb von Langnau. Der Fluss Ilfis wurd überquert, und weiter geht es auf dem schönen Uferweg weitgehend flach und hoffentlich an der Herbstsonne, an stattlichen Höfen und flachem Weideland vorbei. Etwas entfernter erinnern die beidseitigen Hügellandschaften daran, dass sich die Wanderer im Emmental befinden. Bald ist Trubschachen in Sicht und Kambly nicht mehr weit. Es gibt «Chrömli» zum Probieren und Einkaufen. Der wohlverdiente Schlusstrunk im schönen Café und ein Blick in die erste Kambly-Backstube darf natürlich vor der Rückreise auch nicht fehlen.

Die reine Wanderzeit dauert zirka eine Stunde, 40 Minuten. Es geht zirka 60m bergauf, leichte Wanderausrüstung, Stöcke nach Bedarf. Zwischenverpflegung und Getränk aus dem Rucksack. Die Einkehr am Schluss der Wanderung ist organisiert, das Kollektivbillett ebenfalls. Die Wanderleitung hat Werner Ryser, Telefon 062 724 89 60 (am Wandertag Telefon 079 235 40 31). Auskunft und Infos über die Durchführung erteilt am Dienstag 2. Oktober, ab 14 Uhr Pro Senectute Aarau, Telefon 062 837 50 41.

Eine Lokalzeitung ist eine gute Gewohnheit

METALL SERVICE MENZIKEN AG: HINTERGRÜNDE

Auftragsabwicklung innert 24 Stunden

Die Metall Service Menziken AG plant eine Betriebserweiterung von 3000 Quadratmetern sowie einen Büroneubau. Nachgefragt bei Geschäftsführer Matthias Ruch.

msu. Metalle der unterschiedlichsten Arten und Formen: Diese Produkte verkörpern die Kernkompetenz der Metall Service Menziken AG. Das Multi Metal Service-Center für kundenorientierte Lösungen rund um die Beschaffung von Aluminium, Kupfer, Messing, Bronze und Edelstahl Rostfrei war früher eine Tochter der Aluminium AG Menziken und gehört seit 2005 zur Debrunner Koenig Gruppe. Seither erlebt die Firma eine bemerkenswerte Entwicklung und Prosperität.

Matthias Ruch, wie viele Mitarbeitende beschäftigt die Metall Service Menziken AG heute und in welchen

Berufssparten sind diese Leute tätig? Wir beschäftigen heute rund 100 Mitarbeitende. Davon ist über die Hälfte (Leitung, Lageristen, Maschinenführer) in der Fertigung und Logistik tätig. Der Rest teilt sich auf in der Leitung, dem Verkauf, Einkauf und der Administration. Zudem bilden wir sechs Lehrlinge aus.

Wann hat sich die Metall Service Menziken als ehemalige Tochterfirma der Alu Menziken AG selbstständig gemacht?

Per 1. Juli 1995 wurde die Firma innerhalb der Alu Menziken Holding gegründet. Am 3. November 2005

die Debrunner Koenig Holding verkauft. Diese gehört ihrerseits zum Klöckner-Konzern. www. dkh.ch und www. kloeckner.de

Täuscht der Ein- Geschäftsführer druck oder geht Metall Service AG es seit dieser Ab- Menziken. lösung mit dem

Unternehmen nur noch bergauf?

Matthias Ruch,

Der Grundstein für unseren Erfolg wurde bereits unter Alu Menziken gelegt. Seit wir jedoch zur Debrunner Koenig Holding gehören, konnten wir uns nochmals enorm entwickeln. Die neuen Eigentümer förderten diese Entwicklung, indem sie unsere Geschäftsideen unterstützten und das nötige Kapital für Investitionen freigaben. Der Verkauf im 2005 war wirklich für alle Beteiligten eine Win-Win Situation.

Bei der Metall Service Menziken AG gehört «just in time» gewissermassen zum täglichen Brot. Können Sie ein Beispiel machen, wie schnell und flexibel Ihr Betrieb auf gewisse Bestellungseingänge reagieren muss?

Etwa 80 Prozent aller Aufträge werden innerhalb von 24 Stunden an die Kunden ausgeliefert. Wir sprechen von Spitzentagen von bis zu 600 Positionen und ca. 100'000 Positionen im Jahr. Wir weisen eine Termintreue von aktuell ca. 99,6 Prozent auf den mit dem Kunden vereinbarten Liefertag aus. Das zeigt, dass die Flexibilität der

Mitarbeitenden, gepaart mit hervorragenden Prozessen, der Grundstein für den Erfolg ist.

Im benachbarten Alu-Hochhaus stehen Büroräume leer - die Metall Service Menziken AG plant einen Büroneubau. An sich ein Widerspruch, für den es vermutlich gute Gründe gibt?

Damit wir die permanent steigenden Ansprüche der Kunden erfüllen können, müssen wir die Kommunikation und Prozesse zwischen dem Betrieb und den anderen Funktionen noch verbessern. Mit dem Büro-Neubau haben wir auch die Chance, alle Mitarbeitende auf einer Ebene unterzubringen. Heute sind wir im Hochhaus über drei Stockwerke verteilt. Das erschwert die Arbeit enorm.

Mit welchem Investitionsvolumen rechnen Sie für die Betriebserweiterung und den Büroneubau?

Die Investitionssumme beläuft sich auf rund 12 Millionen Franken.

Führen diese baulichen Massnahmen möglicherweise auch zu einer Aufstockung des Personalbestandes?

Wir sind mit den heutigen Kapazitäten am Limit. Mit dem Ausbau sichern wir uns die Möglichkeit, weiter zu wachsen. Mit einem zukünftigen Wachstum sind auch Chancen auf neue Arbeitsplätze vorhanden.

In welcher Bandbreite bewegt sich die die Firma umsatzmässig - mit Blick auf Tonnen und Franken?

Detaillierte Zahlen werden nicht sich dafür einzusetzen. bekannt gegeben. Sie können jedoch

davon ausgehen, dass der Absatz in den letzten zehn Jahren praktisch verdoppelt wurde. Metall Service Menziken ist zudem das führende Service-Center für Aluminium-Halbzeug im Schweizer Markt mit einem entsprechend hohen Marktanteil.

Wie viel der gesamten Produktion werden im Export abgesetzt und welches sind die wichtigsten Abnehmer-

Der direkte Export beträgt ca. 8 Prozent und wird vorwiegend in der EU abgesetzt. Wenige Spezialitäten liefern wir bis nach China. Indirekt sind wir jedoch sehr stark vom Export abhängig. Wir liefern über 50 Prozent in die MEM-Industrie (Maschinen-, Elektround Metallindustrie). Wenn unsere Kunden im Export keinen Erfolg haben, wird es auch für uns schwierig.

Wo begegnet der Endverbraucher den Produkten, die unter anderem in den Werkhallen der Metall Service Menziken AG gefertigt worden sind?

Wir erwähnt ist die Industrie generell ein wichtiges Segment. Daneben liefern wir viel in die Bau- und Fahrzeugindustrie. Mit einem Kundenstamm von über 2500 aktiven Kunden finden sie unsere Metalle fast in allen Anwendungen. Maschinenbauteile, Hausfassaden, Spielgeräte aber auch Bauteile in Pkw's und Uhrenarmbändern fänden in dieser unfertigen Aufzählung Platz. Die Möglichkeiten mit dem Werkstoff Aluminium sind unendlich und deshalb macht es Spass,

INTERVIEW: MARTIN SUTER